

Montpellier, le 12 juin 2025

MINT enrichit son offre BtoB avec des services 360° pour accompagner les entreprises dans leur transition énergétique

Mint (FR0004172450), fournisseur de services Energie et Telecom éco-responsables, franchit une nouvelle étape stratégique. En réponse aux besoins croissants des entreprises en matière d'optimisation énergétique, Mint lance une gamme de service sur mesure allant au-delà de la simple fourniture d'électricité : analyse de consommation, production solaire et rachat d'électricité produite non consommée. Au-delà de fourniture d'énergie déjà proposés par Mint, les clients sont à la recherche de services à valeur ajoutée leur permettant d'atteindre leurs objectifs pour optimiser l'énergie achetée et consommée.

Avec les objectifs de la Programmation pluriannuelles de l'énergie (PPE) et l'ambition nationale de porter la capacité solaire installée à 54 GW d'ici 2030 (contre 22 GW fin 2023)¹, les professionnels continuent d'accélérer leur autonomie énergétique. A l'instar du développement solutions éco-responsables massivement adoptées par les particuliers, les industriels se sont équipés de panneaux photovoltaïques leur permettant de s'affranchir partiellement d'une fourniture d'électricité en provenance du réseau. Dans un contexte de forte volatilité des prix du marché, la question de l'autoproduction est en effet devenue incontournable pour bon nombre de professionnels à la recherche d'une solution leur permettant de sécuriser une partie de leur facture d'énergie.

La qualité des services proposés par Mint auprès de ses clients positionne désormais la Société comme un partenaire privilégié. Mint entend jouer un rôle moteur dans cette transformation en proposant aux entreprises :

- des solutions d'optimisation énergétique personnalisées,
- des services de rachat de surplus,
- un accompagnement global à valeur ajoutée pour répondre à la problématique de ses clients.

Gaël Joly, Directeur Général de Mint Déclare : « Nos clients ne veulent pas seulement consommer, ils veulent comprendre, produire, optimiser. C'est exactement ce que nous leur proposons aujourd'hui. »

¹ <https://www.pv-magazine.fr/2025/01/22/donnees-enedis-la-france-a-raccorde-pres-de-46-gw-de-photovoltaïque-en-2024/>

Diversification des approvisionnements : rachat de surplus production d'électricité non consommée

Déjà reconnu pour sa compétitivité et son engagement sur le marché grand public, Mint, qui dispose depuis 2022 du statut de responsable d'équilibre lui permettant de procéder à des rachats d'électricité, capitalise sur son expertise pour accompagner les professionnels. Dans ce contexte, Mint compte parmi ses clients plusieurs grandes entreprises telles que **Ikea France**. Mint rachète à l'entreprise, engagée pour poursuivre son développement tout en réduisant son empreinte environnementale, l'excédent d'électricité produite au sein d'une quinzaine de leurs magasins situés dans toute la France (Marseille, Tours, Rennes, Brest, Reims notamment). La démarche a également été étendue auprès d'autres industriels tels que **Bubendorff**, fabricant de volets en Alsace.

Une offre solaire intégrée et sur-mesure allant du développement à la construction de centrales solaires

La Société est désormais en mesure d'aller plus loin en faisant valoir auprès de ses clients son expertise intégrée allant du développement à la construction de centrales solaires (au sol, en toiture, en ombrières).

Cette brique supplémentaire constitue une opportunité unique pour les clients de Mint à la recherche d'un partenaire de confiance ayant une vue complète des problématiques énergétiques du client et offrant des solutions aussi bien du côté de la fourniture que de la production, optimisant le mix énergétique en fonction des besoins et contraintes de chaque client. Des analyses de la consommation effective d'après les courbes de charges sont également intégrées à ces propositions commerciales.

En se positionnant sur l'ensemble de la chaîne de valeur énergétique, Mint renforce son rôle d'acteur global de la transition. Cette montée en gamme permet à la société d'aller plus loin pour saisir l'essentiel de la valeur ajoutée du réseau d'électricité et offre, à termes, de nouvelles opportunités de diversification à Mint.

Gaël Joly, Directeur Général de Mint commente ces développements : *« Nous sommes très heureux du succès rencontré par notre offre BtoB. L'expérience que nous avons acquis sur le BtoC, très concurrentiel, nous permet d'être aujourd'hui très performant dans la transformation commerciale. Cette réussite est elle-même créatrice d'opportunités qui devraient favoriser le développement de Mint au cours des prochaines années. Le recrutement d'experts en energy management et en design de réseau nous permet aujourd'hui d'ajouter de nouvelles briques à notre offre et de nous imposer comme un partenaire incontournable pour nos clients auprès desquels nous avons su faire valoir nos engagements en termes de prix. »*



Coté sur Euronext Growth by Euronext™ ISIN : FR0004172450

Code mnémorique : ALMIN

www.mint.eco

SEITOSEI.ACTIFIN

Investisseurs :
Benjamin LEHARI
Benjamin.lehari@seitosei-
actifin.com
01 56 88 11 25

Journalistes :
Isabelle Dray
Isabelle.dray@seitosei-
actifin.com
01 56 88 11 19